

# Alberto Adrian Castro

- Tel: (011) 45491927
- Cel: (011) 1559371730
- [castroventas@yahoo.com.ar](mailto:castroventas@yahoo.com.ar)
- 3 de Febrero 1728, San Fernando, Buenos Aires, Argentina
- 42 años , Casado , Argentina.
- DNI: 24535444



\$39.000  
brutos pretendidos

## Experiencia Laboral

- |                        |  |
|------------------------|--|
| Oct 2015 - Al presente | <b>Vendedor en Normotos (Durante 2 años y 7 meses)</b><br>Encargado del salón de ventas, atención al cliente, publicidad, paginas web, carga de datos en sistemas de gestión, cobranzas, alistamiento de unidades, entrega y recepción de mercadería.  |
| Nov 2014 - Nov 2015    | <b>Asesor comercial en Unihome S.A. (Durante 1 años y 1 meses)</b><br>Asesor Comercial de Ventas, Créditos Prendarios y Personales, Tarjetas de Créditos, Seguros, entrega de unidades 0 Km. patentamientos de unidades, publicaciones en web, carga de datos en sistema de gestión, bancos, seguimientos de clientes, coordinacion de trabajo con personal de taller y administrativo, preparación de informes y estadísticas de ventas a gerencia. |
| Dic 2013 - Nov 2014    | <b>Vendedor en Palermo Bikes SRL (Durante 1 años)</b><br>Venta de unidades en el salón, repuestos, accesorios e indumentaria, carga de clientes en sistema de gestión, publicidad en web, reposición de mercadería, recepción de proveedores, despacho de mercadería al interior del país, entrega de unidades.  |
| Oct 2006 - Jul 2013    | <b>Encargado en Nautica Aguilera srl (Durante 6 años y 10 meses)</b><br>Encargado del salón de ventas de unidades 0km, repuestos, accesorios e indumentaria, recepción de proveedores, créditos personales, cobros de tarjetas de créditos, generación de cuentas, pagos y cobranzas, tramites bancarios, gestoria y administración, despacho de mercadería al interior del país, entrega y preparación de unidades.                                 |
| Ene 2000 - Sep 2006    | <b>Vendedor/ corredor inmobiliario en Serrano Bienes Raices (Durante 6 años y 9 meses)</b><br>Ventas de inmuebles, búsqueda de propiedades para ampliar cartera de clientes, administración de consorcios y  |

administraciones particulares sobre locaciones, realización de contratos y boletos de compraventa

Mar 1992 - Ene 1999

**Vendedor de servicios en Madison Rent a Car** (Durante 6 años y 11 meses)

Venta del servicio de Rent a Car, entrega, preparación y recepción de unidades, verificación de estado, seguimiento de los procesos para el mantenimiento de la flota, firma de contratos con clientes.

## Estudios

Mar 2003 - Dic 2003

Argentina

**martillero y corredor publico** (Terciario / Graduado)

colegio de martilleros y corredores publicos de San Isidro

Área de estudio: Otra

Mar 1998 - Nov 1999

Argentina

**perito contable esp en tecnicas bancarias e imposi** (Secundario / Graduado)

cens 119

Área de estudio: Perito Mercantil

## Conocimientos

### Informática

Sistemas operativos : Seniority Avanzado

Redes, conectividad e Internet : Seniority Avanzado

Bases de Datos : Seniority Avanzado

Software de Gestion : Manejo Avanzado

### Otros Conocimientos

Base de Datos (Avanzado)

Carga de clientes, verificación de stock.

Software de Gestión (Avanzado)

Sistemas Bianchi/ Sicop.

Software de Gestión (Avanzado)

Sistema de gestion Totem Pos

Software de Gestión (Avanzado)

flexxus

gestoria en general

Sellados y realización de contratos, boletos, bancos, inscripciones, matriculación de

embarcaciones, tramites ARBA y AFIP.

CNRT

Poseo licencia CRNT Vigente para Cargas Generales

## Referencias

Experiencia laboral: Dueño

Referente: Alejandro Aguilera (Fue mi null)

Contacto: [alegaguilera@gmail.com](mailto:alegaguilera@gmail.com) / (011) 67303613

Experiencia laboral: Dueño

Referente: Omar Serrano (Fue mi null)

Contacto: [nordelta@serranoprop.com](mailto:nordelta@serranoprop.com) / (011) 48718188

Experiencia laboral: Socio Gerente

Referente: Luis Oñate Muñoz (Fue mi null)

Contacto: [luisonatemonoz@unihomesa.com.ar](mailto:luisonatemonoz@unihomesa.com.ar) / (011) 1562600205

## Objetivo laboral

*" Pro activo, dispuesto a todo tipo de capacitaciones y a nuevos desafíos laborales que permitan superarme continuamente. Buena integración y adaptación a nuevos grupos de trabajo. "*